

Projectplan Orchid Farm Zanderij

(Een nieuw op te zetten orchideeënhoeve te Zanderij, gefocust op vermeerdering, teelt, export, onderzoek en herstel van de oorspronkelijke Surinaamse orchideeënsoorten)

Auteur: Mark Paauwe, CEO Dragon1, mark.paauwe@dragon1.com, +31 6 284 17 269

Datum: 27 februari 2022

Versie: 0.15c

Download: <https://www.discover-suriname.com/downloads/projectplan-orchid-farm-zanderij.pdf>



Foto van de prachtige romantische hangende tuin met orchideeën en horeca van de Orchideeënhoeve in Luttelgeest in Nederland. De Orchideeënhoeve krijgt jaarlijks meer dan 250.000 toeristen.

Inleiding

Het verhaal van de Surinaamse orchidee zou een sprookje moeten zijn, maar dat is het helaas nog lang niet. Dat zegt John Sahibdin, voorzitter van de Surinaamse Orchideeën en Sierteelt Vereniging (SOSV). En hij kan het weten gezien zijn jarenlange inzet voor deze mooie en unieke sierplant. Het voortbestaan van de Surinaamse orchidee staat zeer onder druk. Nog veel meer dan velen beseffen. Zo zou de overbekende december orchidee binnen een paar jaar kunnen zijn uitgestorven.

Daarom is het van het grootste belang dat er nu snel een professionele aanpak komt van het behoudt van de oorspronkelijke Surinaamse orchideeënsoorten via het opzetten van nieuwe professionele orchideeënkwekerijen. Die kwekerijen zouden dan veel onderzoek moeten gaan doen en veel kennis gaan opbouwen over ziektebestrijding en plantvermeerdering, om zo de Surinaamse orchideeën soorten in stand te kunnen houden. In dit projectplan staan ook veel internetlinks naar documenten en websites met concrete informatie en kennis over vermeerdering van orchideeën.

Er zijn vier grote problemen die snel moeten worden aangepakt: ten eerste wordt er bij het kappen van bomen nog te weinig gekeken naar wat er leeft, groeit en bloeit in de toppen van de bomen, waaronder de orchideeën. Ten tweede wordt de orchidee eerder als onkruid gezien dan als natuurschoon of een product van hoge exportwaarde. Ten derde ontbreekt het in het Suriname aan

voldoende kennis over vermeerdering en ziektebestrijding. Ten vierde ontbreekt het aan grondig en wetenschappelijk onderzoek naar de Surinaamse orchideeën. Ook zullen er ongetwijfeld nog niet ontdekte soorten in Suriname zijn.

Het opzetten van een professionele internationaal zichtbare orchideeënkwekerij, direct naast het vliegveld gelegen, gaat een zeer grote bedrage leveren aan het oplossen van alle vier de geschetste problemen. Het is de bedoeling om na de eerste kwekerij ook een 9-tal andere orchideeënkwekerijen te helpen opzetten, groot en klein, zodat er een goed concurrerend cluster komt.

De nieuw op te zetten orchideeënkwekerij is voornemens de volgende zaken te gaan doen om de problemen te helpen oplossen: het opzetten van een online orchideeën-expertisecentrum in nauwe samenwerking met de SOSV, dat veel kennis gaat verspreiden over de Surinaamse orchidee, in binnen- en buitenland. Laten zien dat met een vermeerderings- en exportgerichte professionele orchideeënkwekerij goed en eerlijk geld is te verdienen. Faciliteren van en bijdragen aan grondig en wetenschappelijk onderzoek voor behoudt en herstel van de Surinaamse orchideeën.

Het opzetten van een of meer grote professionele orchideeënkwekerijen is dus niet alleen commercieel van groot belang voor Suriname, maar ook cultureel en natuur-technisch.

Dit projectplan is eenvoudig maar krachtig en kernachtig. Het is mogelijk ook het startsein van de economische ontwikkeling van het district Para met het opzetten van een cluster van orchideeënkwekerijen in de buurt van het vliegveld. Daarnaast willen we stimuleren dat er een honderdtal fabrieken of bedrijven in en om de luchthaven komen, met een nieuwe Witsanti Glasfabriek, een Onverwacht Jamfabriek, een Coronie Honing- & Kokoskoekjesfabriek en nog veel meer. Zie het overzicht met 50 voorgestelde fabrieken verderop in dit plan.

Dit projectplan gaat primair over het opzetten van een toerisme- en exportgerichte orchideeënhoeve, tegen lage aanloopkosten, naast het vliegveld (Pengel Airport) te Zanderij in Suriname. Dit naar voorbeeld van de prachtige Orchideeënhoeve in Luttelgeest in Nederland. Dit plan schetst wat ervoor nodig is om een minimale orchideeënhoeve neer te zetten die rendabel.

Het plan is om zo snel mogelijk in deze nieuwe orchideeënhoeve, Orchid Farm Zanderij, orchideeën te gaan vermeerderen in een lab en te kweken in tropische kassen met een totale grootte van 3 ha, inclusief hangende tuin en horeca. Op het terrein komt ook een academie en kinderdagopvang voor kinderen van werknemers.

Dit plan is geen businessplan maar een projectplan. De nadruk ligt namelijk op samenwerking tussen verschillende partijen. Het kan wel, maar er hoeft in principe geen nieuw bedrijf te worden opgericht om te beginnen. Er hoeven slechts mensen met elkaar samen te werken, kennis te delen en lage aanloopkosten voor hun rekening te nemen.

Dit plan laat zien dat met zeer lage aanloopkosten en met goede samenwerking van verschillende partijen in de keten, de productie, marketing, verkoop, toerisme en export van orchideeën kan worden gerealiseerd.

Moeders zonder Werk met Kinderen

Dit plan gaat primair over het opzetten van een orchideeënkwekerij. Maar we staan hier ook even kort stil bij hoe moeders zonder werk met kinderen ook zelf geld kunnen verdienen met orchideeën.

Er zijn zoveel mooie soorten orchideeën in Suriname die mogen worden geëxporteerd, maar niet makkelijk te vinden zijn. Moeders zonder werk met kinderen zouden zelf naar deze orchideeën opzoek kunnen gaan en gaan leren hoe ze die orchideeën kunnen stekken. Verderop in dit plan staat de lijst met orchideeën die je mag exporteren.

Vervolgens kunnen de moeders op vele plekken binnen en buiten Suriname de orchideeën aanbieden en verkopen. Iedereen moet zich natuurlijk wel aan de regels houden voor het verzamelen, stekken en verkopen van orchideeën.

Naast orchideeën kunnen deze moeders ook aardvruchten verzamelen, en soep maken en verkopen, gember, papaya en peper gaan planten en verkopen. Kortom, volop mogelijkheden voor elke moeder in Suriname om te gaan ondernemen en zelf geld te verdienen. Twee moeders of drie moeders die gaan samenwerken kunnen nog meer gaan verdienen.

De op te zetten Orchid Farm Zanderij zal vele moeders zonder werk met kinderen gaan helpen met ondernemerschap zodat zij snel zelf geld gaan verdienen. Iedereen heeft namelijk recht op werk, inkomen en welvaart.

Ontwerp & Opbouw van de Orchid Farm Zanderij

De Orchid Farm Zanderij wordt een orchideeënhoeve in de vorm van een aantal tropische kassen met een hangende tuin en horeca (hotel, restaurant en café faciliteiten). Dit maakt dat het een soort agritoerisme bedrijf is waar inkomsten zijn van productie en verkoop van de orchideeën en inkomsten van toeristen die de hangende tuin komen bezoeken en bewonderen.



Ontwerp van de kas Tropische Kas Ricanau Mofo dat als voorbeeld kan dienen

Een voordeel van een agritech oplossing zoals een tropische kas is dat gewassen zeer goed beschermd worden tegen insecten en weersinvloeden die een negatieve impact hebben op de groei en het productievolume van gewassen. Ook heb je minder of geen chemische bestrijdingsmiddelen meer nodig, en kun je makkelijker voldoen aan internationale wetgeving in geval van export van producten. Denk aan bijvoorbeeld sopropo in een tropische kas kweken die hierdoor wel

geïmporteerd mag worden in Europa. Lees meer over de voordelen van een tropische kas via de internetlinks op het eind van het plan.

Er zijn al verscheidene experimenten met tropische kassen gedaan, ook in Suriname, waarbij de resultaten enorm positief zijn. Zo zijn er nu bewezen ontwerpen waarbij de binnentemperatuur niet veel hoger is dan de buitentemperatuur en dat er in principe geen elektriciteit of ander energiebronnen nodig zijn. Ook kun je veel efficiënter met water en voedingsstoffen omgaan als je kiest voor waterteelt in de kas of zelfs de stap naar vertical farming zet in je kas.

Een kleine tropische kas van hout zoals hierboven, met een oppervlakte van 5000m² (0,5 ha), kan al voor 5000 euro worden gebouwd binnen een week. Dit betekent dat het in principe voor elke Surinaamse ondernemer is weggelegd om zo een kas op zijn perceel neer te zetten. Ook al moet hij of zij daar 1 of 2 jaar voor sparen of bij een tiental relaties daarvoor kortstondig geld lenen.

De orchideeënhoeve krijgt de Engelse naam Orchid Farm Zanderij om dit dat voor de internationale marketing en verkoop beter is en omdat het in Zanderij is gevestigd.

Naast orchideeën gaan we ook andere zaken kweken en tonen aan toeristen, zoals aardbeien, kleine aapjes, papegaaitje en vlinders en andere dieren die het prachtige vinden om in de kas te vliegen en naar binnen en buiten te lopen.

Naast orchideeën gaan we in de kas ook andere bijzondere planten, groenten en fruit kweken en laten zien voor de toeristen. De toeristen krijgen in feite een rondwandeling door heel Suriname heen in de kas.

Doelen

Op dit moment worden er veel plantmaterialen en orchideeën geïmporteerd in Suriname en is er nauwelijks enige vorm van export. Plantmateriaal komt vaak uit Thailand. Sommige orchideeën komen zelfs via Nederland helemaal uit Nieuw-Zeeland naar Suriname.

Gezien het feit dat Suriname een paradijs is vol met veel verschillende soorten orchideeën die in het wild groeien, is het starten van een of meer orchideeënhoeven een business opportunity van zeer grote proporties.

Lees hier een artikel uit 2007:

http://www.suriplein.com/nieuws_uit_suriname/orchideeenteelt_heeft_potentiele_exportwaarde.html

Lees hier een artikel uit 2017:

<https://www.hortipoint.nl/vakbladvoordebloemisterij/suriname-wil-zelf-orchideeen-gaan-telen/>

Na jaren van praten en overleggen is het nu tijd voor actie!

Het doel is om in maart, april of mei of zo snel als mogelijk eerst een kleine tropische kas te bouwen waarin jonge orchideeën van buiten in de kas worden geplaatst zodat ze beschermd kunnen doorgroeien. Normaal gesproken duurt het twee jaar voordat een orchidee de kas verlaat, dus we maken een vliegende start met orchideeën die zijn begonnen met groeien in de open lucht.

In maart, april of mei kunnen we al mooie orchideeën hebben die als samples dienen, op bijvoorbeeld in Brussel op de ambassade waarbij we een hangende tuin inrichten, om zakelijke klanten te werven.

Het doel is ook om in maart, april of mei op het vliegveld in Suriname een hangende tuin in te richten voor toeristen als teaser voor de grote hangende tuin op het terrein van de Orchid Farm zelf. Vanaf maart, april of mei kunnen toeristen al op het terrein van de Orchid Farm genieten van de geuren en kleuren van de vlinders, aapjes, papagaaitjes en de orchideeën. Maar ook van sla, tomaten en tomatensoep, aardbeien en aardbeienjam, honing, pindakaas, sopropo en sopropojam en ijs en andere lekkernijen.

Gezien het feit dat er import plaats vindt van orchideeën zijn hebben we ook een doel van import vervangende productie. Het doel is om binnen 1 jaar 10% van de binnenlandse markt als afzet te hebben.

Hier staat meer informatie over het kweken van orchideeën:

<https://www.pokon.nl/plant/item/orchidee/>

<https://www.pokon.nl/inspiratie/orchidee-kweken-stekken/>

Projectteam

De volgende partijen dienen met elkaar samen te werken om er een succes van te maken:

- Een projectleider die de onderstaande partijen goed laat samenwerken: _____
- Lokale overheid die het plan en de farm ondersteund om andere te motiveren ook aan de slag te gaan: _____
- Een landbouworganisatie in Suriname die werknemers en middelen kan leveren en de kas wil opbouwen en hangende tuinen op andere locaties, zoals het vliegveld: _____
- Een buitenlandse organisatie die ervaring heeft met orchideeën kweken en agritoerisme en export: _____
- Een ambassade van Suriname die marketing en verkoop gaat faciliteren: _____
- Een organisatie met een paar personen die marketing en verkoop willen doen: _____
- Een organisatie met een paar personen die de website willen bouwen en beheren: _____
- Een organisatie met een paar personen die in de hangende tuin (restaurant en café) willen werken: _____

Op de streepjes staan nog geen namen. Er dient er eerste een bijeenkomst te worden georganiseerd tussen geïnteresseerde partijen, waarna dit kan worden ingevuld.

Verschillende soorten kwekerijen

Dit projectplan gaat primair over een orchideeenkwekerij. En we streven ernaar dat er een cluster van orchideeenkwekerijen komt bij het vliegveld (ongeveer tien aparte bedrijven)

Er zijn echter veel meer soorten kwekerijen. Denk aan plantenkwekerijen, bloemkwekerijen, boomkwekerijen, groent- en fruit kwekerijen. Of kwekerijen waarin dieren worden gefokt, zoals een imkerij/bijenhouderij en een viskwekerij.

Aarbeien, tomaten, sla, paprika, peper, witlof, uien, aardappelen, ijsappels en komkommers. Allemaal producten die in een tropische kas op een kwekerij kunnen worden geteeld.

Lees hier op wikipedia meer over kwekerijen: <https://nl.wikipedia.org/wiki/Kwekerij>

Lees hier op wikipedia meer over warme kassen: https://nl.wikipedia.org/wiki/Warme_kas

Locatie en Grond

De bedoeling is om zo snel mogelijk (liefst maart, april of mei), zo dicht mogelijk bij het vliegveld over een eerste perceel van minimaal 1 hectare groot te kunnen beschikken, waarop 2 houten kassen mogen worden gebouwd: 1 kas voor de teelt en 1 kas voor de hangende tuin. Toeristen die van en naar de luchthaven gaan, kunnen daar dan eten, drinken en relaxen in de hangende tuin. Dus horeca moet toegestaan zijn en bij het perceel dient parkeerplaats te zijn.

Later kan worden opgeschakeld naar een groter perceel. Later gaan we ook nadenken voor een tuincentrum en landbouwcentrum op een ander perceel dat andere bedrijven die willen opstarten in de omgeving gaat faciliteren.

Er zijn drie mogelijkheden om grond tot je beschikking te krijgen: gebruiksleen om niet, huren en kopen. Met een groot aantal mensen uit Para zal in maart worden besproken welk stuk grond via “gebruiksleen om niet” beschikbaar is. De eigenaar van de grond zal dan een deel van de gerealiseerde winst krijgen en we kunnen dan per direct aan de slag. Later kunnen andere stukken grond worden gehuurd of gekocht indien nodig.

Ook kan elke eigenaar van een stuk grond met gebruikmaking van dit projectplan zelf een kwekerij zoals die voor orchideeën opstarten. Denk aan bijvoorbeeld een rozenkwekerij.

Bouwplan van de Kassen op 1 tot 3ha

De kassen kunnen op twee manieren worden gemaakt: aanschaf van metalen kassen of zelfbouw van hout.

Een houten kas is voor een paar duizend al te maken. Voor een houten tropische kas van 3 ha komen de kosten neer op ongeveer 30.000 euro. De kas kan stap voor stap in delen worden gebouwd.

Er zijn diverse projecten gedaan in Suriname met de zelfbouw van tropische van hout. Een uitgebreide bouwbeschrijving is beschikbaar voor geïnteresseerden.

Lees hier over de tropische kas van de dierentuin in Emmen: <https://nl.wikipedia.org/wiki/Rimbula>

Indoor tropical garden in België: <https://www.youtube.com/watch?v=TVHRegUKEsw>

Via de internetlinks op het einde van het plan kan men meer lezen over de bouw van de tropische kassen.

Vermeerderingsplan

Op dit moment is er te weinig kennis in Suriname over ziektebestrijding en vermeerdering van orchideeën. De Orchid Farm gaat een Lab opzetten op het terrein waarin wordt begonnen om aan vermeerdering te doen. Er zal tijd nodig zijn om de kennis op te doen, maar een keer moet je er gewoon mee beginnen. Op enig moment kan plantmateriaal ook zelf een commercieel product worden.

Voor het opzetten van het lab, het opdoen van de initiële vermeerderingskennis & ziekte bestrijdingskennis en het starten met vermeerderen, zal een detail plan worden gemaakt.

Hier staat basisinformatie over vermeerdering, verzorging en ziekten van orchideeën:

<https://staugorchidsociety.org/PDF/VegetativeReproductionofOrchidbySueBottom.pdf>

<https://www.canr.msu.edu/uploads/resources/pdfs/propagatingorchids.pdf>

<https://ucanr.edu/sites/mglaketahoe/files/319794.pdf>

http://www.toekie-world.be/ORCHID/NL/VERMEERDEREN_ORCHIDS-NL.html

NB: Plant propagation is het Engelse woord voor plantvermeerdering

Productieplan

We gaan tien verschillende producten telen/kweken in de kas:

Orchideeën, rozen, sla, tomaten, pepers, koffie, sopropo, aardbeien, vanille en ...

Dit zorgt ervoor dat we continu producten hebben om te verwerken, te verkopen en te tonen aan de toeristen. Kassenteelt zorgt voor garantie op kwalitatief hoogwaardige productie en dus garantie op omzet en inkomen.

We gaan ook jam, ijs en soep maken van sommige producten.

Verpakking, opslag en vervoer naar de luchthaven moeten goed worden georganiseerd.

Onderzoeksplan

Er dient wetenschappelijk onderzoek te worden gedaan naar de stand van de Surinaamse orchidee. Sinds 1986 is er geen onderzoek meer gedaan naar de orchidee in Suriname.

Lees meer hierover in dit artikel:

<https://suriname-mirror.blogspot.com/2018/11/surinaamse-orchideeen-komen-steeds.html>

Verder op in dit plan staat een lijst met de Surinaamse orchideeën soorten die mogen worden geëxporteerd. Echter is het op dit moment in 2022 een grote uitdaging om van elk van deze soorten binnen een maand tien exemplaren te vinden en bij elkaar te zetten.

Dat geeft al aan dat het niet goed gaat met de orchidee en dat we nu snel vanuit een onderzoeksplan aan het behoudt en herstel van de orchidee moeten gaan werken.

Het onderzoeksplan wordt later gedetailleerd en er zal samenwerking met LVV, SOSV, ADEK en universiteiten in het buitenland worden gezocht.

Expertisecentrumplan

Om in Suriname meer waardering voor de eigen orchidee te krijgen, en om ervoor te zorgen dat meer ondernemers iets met de orchidee gaan doen, gaat Orchid Farm mee helpen een online expertisecentrum voor orchideeën op te zetten.

Hiervoor komt een apart gedetailleerd plan.

Marketingplan & Planning

Lees hier over het succes van orchideeën export in Thailand:

<https://www.floraldaily.com/article/9177531/thai-orchids-conquering-the-world/>

De marketing van de orchideeën zal voor particulieren en bedrijven online en fysiek gebeuren.

Er komt zo snel mogelijk een website liefst in maart, april of mei 2022, met een webshop. De naam van de website kan bijvoorbeeld www.orchidfarmzanderij.sr zijn. Maar er zijn vele verschillende namen te bedenken.

In alle plaatsen waar een rechtstreeks vliegverbinding mee is, maken we indien mogelijk een kleine hangende tuin op de luchthaven of daar in de buurt, waar we potentiële klanten kunnen ontvangen en de orchideeën kunnen tonen en verkopen. Denk aan Brussel, Parijs, Londen, Miami, Amsterdam, Belem, Fortaleza, George Town, Kingston, Cayenne, Bridgetown, Port of Spain, Oranjestad en Willemstad.

Ook op de floriade dit jaar in Flevoland en op de expo in Dubai kunnen we een kleine romantische hangende tuin inrichten maken met Surinaamse orchideeën van de Orchid Farm Zanderij.

Verkoopplan & planning

Thailand exporteert voor 350 miljoen euro per jaar aan orchideeën. Nederland exporteert voor 50 miljoen euro per jaar en importeert voor 4 miljoen euro. Er zijn ongeveer 3000 orchideeën kwekerijen in Thailand. De orchideeën worden voornamelijk geëxporteerd naar de VS, Japan, Italië, Nederland, China en India. Dit alles zegt dat er veel ruimte is voor een tiental grote orchideeën kwekerijen in Suriname, die niet voor de massa maar voor exclusiviteit en niche gaan.

Om de nieuwe orchideeënhoeve rendabel te laten zijn is een omzet elke maand nodig van minimaal 10.000 euro bij een kostenniveau van maximaal 9.000 euro (inclusief loon voor de medewerkers).

De planning is om in april, mei en juni al 10.000 euro per maand om te zetten. De drie maanden daarna 20.000 euro per maand en de drie maanden daarna 30.000 euro per maand. De kosten mogen relatief gezien mee oplopen, daar we ook meer kassen gaan bouwen.

In 3 jaar tijd kan de Orchid Farm Zanderij heel goed doorgroeien naar een omzet van 85.000 euro per maand. Maar het belangrijkste is om die eerste 3 maanden een omzet van 10.000 euro per maand te kunnen realiseren.

De verkoop zal op dag 1 per direct op de luchthaven kunnen plaatsvinden waar we ook een kleine versie van de hangende tuin met de horeca maken. Mooie orchideeën van elders kunnen worden getoond en verkocht.

De verkoop zal ook online plaatsvinden en men kan ook merchandise aanschaffen en online tickets kopen voor een bezoek aan de Orchid Farm Zanderij. Merchandise kan zijn T-Shirts met het logo, drinkbekers, slaapkussen, knuffels van dieren, pennen, potloden, etc...

De bedoeling is om zo snel mogelijk een omzet van minimaal 10.000 euro per maand te realiseren met de verkoop van orchideeën en de overige producten op het eigen terrein, de luchthaven en in Brussel, (de orchideeën zullen in eerste instantie elders zijn gekweekt) en de verkoop van merchandise en het verzorgen van workshops en de verkoop uit de horeca.



Een dergelijke potten met orchideeën wordt al gauw voor 70 euro en 40 euro in de winkel verkocht. Zie fleurdirect.nl en tuincentrum.nl. Een enkele orchidee kost al gauw

Om 10.000 euro per maand om te zetten met puur en alleen orchideeën, is het nodig dat we aan minimaal 1000 bestellingen per maand online of fysiek krijgen. Dat zijn 32 bestellingen per dag.

Om met puur en alle toeristen in de horeca 10.000 euro per maand om te zetten zijn 250 toeristen nodig die per persoon 40 euro uitgeven.

Om in de horeca op het terrein met hairstyling, manicure, pedicure en hoofd, nek en voetenmassage 10.000 euro per maand om te zetten, zijn ook 250 toeristen nodig.

Om met workshops 10.000 euro per maand om te zetten zijn 250 toeristen nodig.

Om met aardbeienjam, mangojam en een paar andere soorten jam 10.000 euro per maand om te zetten zijn 1000 bestellingen nodig voor een productenpakket van 10 euro.

Door een combinatie van deze zaken te organiseren kun je de kans dat er daadwerkelijk 10.000 euro wordt omgezet per maand in de eerste drie maanden significant verhogen.

Belangrijk is ook om een verkoopplan te maken waarin naast de particuliere klanten (voor oa trouwerijen en uitvaarten) ook zakelijke klanten worden onderkend. Denk aan verkoop aan buitenlandse tuincentra, bloemenwinkels, hotels, restaurants, cafés, supermarkten, pretparken, vakantie/bungalowpark, ziekenhuizen, zorgtehuizen, scholen, kantoren en dierentuinen. Met 1 goede zakelijke klant moet je in principe ook al voor 1.000 euro per maand kunnen verkopen. Dan zou je met 10 zakelijke klanten per maand al een mooie stap kunnen zetten.

Horeca/Toerisme plan & planning

We gaan de toeristen de mogelijkheid geven om in een hangende tuin met waterpartij, kleine dieren en met name vlinders, te eten, drinken en te relaxen.

Ook is er de mogelijkheid om workshops te volgen, zoals het maken van jam, soep en ijs.

Educatieplan

Op het terrein komt ook een agritech praktijkschool/ondernemersacademie. En er komt een digitale agritech praktijkschool en academie.

Daar kan iedereen jongere, oudere, student, ondernemer, man en vrouw leren hoe je als ondernemer op een moderne manier met nieuwe teeltechnieken, agritech en internet/websites op een eerlijke en duurzame manier geld kan verdienen. Ook leert men er onder andere projectmanagement, realistische complete bedrijfsplannen schrijven, samenwerken, marketing en verkoop en zakelijk engels.

Deze academie gaan we in principe ism met de ministeries OWC, ROS, EOTI en LVV opzetten.

Andere Business Opportunities

In deze paragraaf stippen we kort even andere opportunities aan.

De orchideeënhoeve kan de eerste van 100 nieuwe toerisme- en exportgerichte bedrijven zijn die in de directe omgeving van het vliegveld worden opgestart. Op dit moment zitten er geen grote toerisme- en exportgerichte bedrijven, actief producerende fabrieken en hotels of kantoren in de directe omgeving van het vliegveld. Dit terwijl er heel veel ruimte voor is en het commercieel zeer aantrekkelijk is.

Naast de Orchideeënhoeve kunnen met gemak nog 10 andere orchideeënkwekerijen, rozenkwekerijen en andere soorten kwekerijen komen. Ook kunnen er koekjesfabrieken komen die bijvoorbeeld cassave koekjes (Surinaamse fortune koekjes) en piranha koekjes uit Boven-Suriname maken en bojo en keksi produceert. Of een conserven fabriek die bruine bonen met rijst in blik maakt. Of een fabriek die zakjes met Surinaamse cacaopoeder en chocolademelkpoeder maakt. Of een pindakaasfabriek.

Zo zijn er nog veel andere commercieel renderende bedrijven op te zetten. Denk aan bijvoorbeeld een geitenhouderij die spanakopita maakt (een gerecht van geitenkaas met filodeeg en spinazie) en gaan exporteren. Of een fabriek die diepgevroren Surinaamse pizza produceert en exporteert. Het hebben van een geitenhouderij direct naast het vliegveld, maakt het makkelijker om geiten uit het buitenland te halen en de producten zonder mogelijkheden op het vliegtuig te krijgen.

Het gebied van het vliegveld is 10 ha groot waarvan nog geen 20% op dit moment in gebruik. Er kan nog een heel groot stuk Cargo Airport worden ontwikkeld. En zo kan bijvoorbeeld de hoofdstad van de Amazone, Manaus worden ontsloten richting Europa. Zo werden vroeger visjes uit Manaus via Zanderij naar Nederland geëxporteerd.

Op dit moment wordt er nog geen gebruik gemaakt van de export en hub functie die het vliegveld, zanderij en het district Para kan hebben. Wellicht is het nodig om een nieuwe parallelbaan voor specifiek zware vrachtliegtuigen te maken van minimaal 3,5 km lang.

Het is aan te bevelen om per district, tien bedrijven die een link met dat district hebben, naast het vliegveld op te zetten. Zo krijg je dat heel Suriname mee kan profiteren van de toerisme- en export opportuniteiten van de luchthaven.

Belangrijk is om net zoals met dit plan voor orchideeënhoeve, de opstartkosten voor een minimaal levensvatbaar agrotourisme en exporterend bedrijf zo laag mogelijk te houden. En als eerste fase product samples te maken van hoge kwaliteit waarmee aan product/market fit kan worden gedaan de eerste 100 betalende zakelijke klanten kunnen worden geworven die aanbatalingen doen.

Hieronder staan 50 suggesties voor fabrieken, boerderijen of andere bedrijven om op te starten in en om de luchthaven te Zanderij. Deze bedrijven kunnen ook in en om nieuwe luchthavens en zeehavens komen elders in Suriname.

Met name fabrieken voor minder import en fabrieken voor verwerkte producten, planten, groenten, fruit, aardvruchten, voeding, hout, glas, keramiek, pharma, sportartikelen en kleding worden hier onderkend.

Orchideeën kwekerij	Aardbeienkwekerij	Houtenkratjes & potloden fabriek	Bakstenen & dakpannen fabriek	Kledingfabriek
Rozenkwekerij	Honingfabriek	Glasfabriek	Soepfabriek	Ondergoedfabriek
Slakwekerij (waterteelt/kas)	Kokosolie & koekjes fabriek	Meubelfabriek	Snoep/candybar-fabriek	Sportschoenen fabriek
Tomatenfabriek	Cassavemeelfabriek & brood & koekjesfabriek	Speelgoedfabriek	Keramiek/tegels-fabriek	Korjalenfabriek
Peperfabriek	Papaya producten-fabriek (Zeep, etc..)	Schapen- en Geitenkaasfabriek	Ananas & Marmelade Jamfabriek	Stoffen knuffels fabriek
Conservenfabriek voor bruine bonen met rijst in blik	Sopropo ijs en jam fabriek	Cacaopoeder/ chocolademelk zakjes fabriek	Maandverband & Incontinentie-materiaal fabriek	Rollator, rolstoel en fietsenfabriek
Theefabriek	Mangoijs fabriek en andere mango-producten	Bojo & Keksi fabriek	Surinaamse poppenfabriek	Stroop- en stroopwafelfabriek

Sappen/smoothie-fabriek	Babyvoeding (banaan)	Spanakopita fabriek	Medicijnenfabriek	Surinaamse puntjes fabriek (broodjes)
Koffiefabriek (instant en gemalen)	Surinaamse Maaltijdboxenfabriek	Plantmateriaal exporteur	Brandblusserfabriek	Microchipfabriek
Pindakaasfabriek	Uienteler en fabriek	Vanille & toetjes fabriek	Pizzafabriek	Aircofabriek

Het is aan te bevelen een gebied bij de luchthaven en zeehaven tot Free Trade Zone te bestempelen zodat de functie van internationale doorvoerhaven (logistic hub) kan worden ingevuld. Het is aan te bevelen om in Para een functionerende treinsporen aan te leggen voor een elektrische trein en een ouderwetse stoomlocomotief.

Om een historisch perspectief te geven, een tiental jaren geleden was er een holding organisatie, Holding Maatschappij Para Industrie NV genaamd, waaronder vier bedrijven vielen:

- Pembedoti NV, fabriek voor keramische tegels
- Paradoti NV, fabriek voor bakstenen en dakpannen
- NV Eronova, fabriek voor huishoud- en toiletzeep
- Glasinsur NV, fabriek voor huishoud- en verpakkingsglas

Deze vier bedrijven werden ondersteund vanuit de stichting Keramisch Ontwikkelings- en Opleidingscentrum (KOOC)

Dit laat zien dat het dus mogelijk was en is om productie- en exportfabrieken in Para te hebben.

Prioriteiten

In deze versie van het projectplan voor de Orchid Farm Zanderij er nog geen keuze gemaakt welke personen en organisaties de orchideeënkwekerij of andere orchideeënhoeve gaan oprichten. In dit projectplan wordt juist een structuur aangereikt zodat er 1 of meer van dit soort projecten kan worden opgestart.

De volgende activiteiten zijn prioriteit om uit te voeren om een Orchideeënhoeve opgestart te krijgen:

1. Bij de luchthaven of de DC van Para of bij een ministerie of andere organisatie, het opzetten van orchideeënhoeven als beleidsprioriteit onderkennen of onderdeel maken van het beleid. Oa voor importvervangende productie. Een persoon bij een deze organisaties wordt de opdrachtgever voor dit project.
2. Het aanwijzen van een projectleider voor het project door de opdrachtgever en deze een opdracht meegeven voor het opzetten van de Orchid Farm Zanderij of andere orchideeënhoeve zoals beschreven in dit projectplan.
3. De projectleider werkt dit plan verder uit en maakt een gedetailleerde activiteitenplanning en bespreekt deze met de opdrachtgever.
4. De projectleider en opdrachtgever stellen een lijst samen van potentiële samenwerkingspartners en gaan deze polsen voor interesse.
5. Het organiseren door de projectleider van een bijeenkomst (bijvoorbeeld op de luchthaven) met de keyplayers/geïnteresseerden om in samenwerking de Orchid Farm Zanderij op te zetten
6. De projectleider of samenwerkingspartners wijzen een bestaand landbouwbedrijf waar de Orchid Farm Zanderij onderdeel van zal worden (dit scheelt veel tijd in plaats van een nieuwe juridische entiteit op te starten).

7. Het identificeren van drie of vier percelen grond van 1 tot 5 ha groot en deze beoordelen op geschiktheid qua ligging, productie en bereikbaarheid, elektriciteit en water.
8. De projectleider of samenwerkingspartners wijzen een organisatie aan die de eerste werknemers gaan leveren.
9. De projectleider of samenwerkingspartners wijzen een organisatie aan die het materiaal voor het bouwen van de kas gaan leveren.
10. De projectleider of samenwerkingspartners wijzen een organisatie aan die de eerste orchideeën en plantmateriaal gaan leveren.
11. Het maken van het ontwerp van de te bouwen kas (hierbij worden de voorbeelden gebruikt)
12. Het bouwen van 2 kassen
13. Het inrichten van de 1e kas met de eerste orchideeën, plantmateriaal, etc...
14. Het inrichten van de 2^e kas als hangende tuin met horeca, zodat zo snel mogelijk daar geld verdiend kan worden.

Welke Orchideeën mogen worden geëxporteerd?

In 2001 verscheen het rapport “**Evaluation of the Animal and Plant Trade in the Guianas, Preliminary Findings 2001**” op <https://www.researchgate.net/>

Daar stond onderstaande tabel in met orchideeën die mogen worden geëxporteerd.

De situatie met orchideeën in Suriname is zo ernstig dat het moeilijk is om van alle hieronder genoemde orchideeën binnen een paar dagen 10 stuks te kunnen verzamelen. Dat maakt dat we snel weer, sinds 1986, grondig en wetenschappelijk onderzoek moeten gaan doen naar de orchideeën in Suriname en dat wel snel moeten beginnen met kennis opdoen voor vermelding en op grote schaal moeten gaan vermeerderen.

ORCHID NAME	Minimum FOB price (US \$)
<i>Brassavola martiana</i>	2.50
<i>Campylocentrum micranthum</i>	2.50
<i>Catasetum macrocarpum</i>	2.50
<i>Dichaea picta</i>	2.50
<i>Dimerandra stenopetala</i>	2.50
<i>Encyclia fragrans</i>	2.50
<i>Encyclia oncidioides</i>	2.50
<i>Encyclia selligera</i>	2.50
<i>Encyclia vespa</i>	2.50
<i>Epidendrum nocturnum</i>	2.50
<i>Epidendrum</i>	2.50
<i>Ionopsis utricularioides</i>	2.50
<i>Maxillaria camaridii</i>	2.50
<i>Maxillaria discolor</i>	2.50
<i>Maxillaria rufescens</i>	2.50
<i>Maxillaria superflua</i>	2.50
<i>Maxillaria violaceopunctata</i>	2.50
<i>Octomeria deltoglossa</i>	2.50
<i>Pleurothaffis picta</i>	2.50
<i>Pleurothaffis grobyi</i>	2.50
<i>Rodriguezia lanceolata</i>	2.50
<i>Scaphygoldes amethystina</i>	2.50
<i>Schomburgkia crispa</i>	2.50
<i>Stelis argentata</i>	2.50
<i>Trigonidium acuminatum</i>	2.50
<i>Brassia lanceana</i>	12.50
<i>Oncidium lanceanum</i>	12.50

Deze tabel dient te worden gecheckt of dat in 2022 dit nog steeds geldt voor deze soorten orchideeën.

Links

Er zijn in Suriname al een aantal mooie projecten geweest op het gebied van tropische kassen.

Hieronder treft u links aan naar online resources:

- <https://www.discover-suriname.com/downloads/e-book-education-growing-orchids.pdf>
- <https://www.orchideeenhoeve.nl/>
- <https://tudelft.openresearch.net/page/9663/greenport-marwijne-projectplan>
- <https://onepercentclub.com/nl/initiatives/activities/details/funding/7359/tropische-kas-ricanau-mofo-als-duurzame-tuin>
- <https://www.hortipoint.nl/vakbladvoordebloemisterij/suriname-wil-zelf-orchideeen-gaan-telen/>
- <https://secondgreen.nl/kamerplanten-stekken/orchidee-stekken/> (vermeerdering)
- <http://lvv.gov.sr/actueel/2019/plantvermeerderingssessie-voor-surinaamse-orchidee%C3%ABn-en-sierteelt-vereniging/>
- <https://www.homeandgarden.nl/app/uploads/2018/06/orchidee.pdf>
- https://libstore.ugent.be/fulltxt/RUG01/001/789/834/RUG01-001789834_2012_0001_AC.pdf (wetenschappelijke tekst over het bloeien van orchideeën)
- <https://edepot.wur.nl/297500> (over bemesting van orchideeën)
- <https://nl.wikihow.com/Orchidee%C3%ABn-verzorgen>
- <https://www.bol.com/nl/nl/f/orchideeen/30013275/> (het beste boek over de teelt)
- https://floranews.com/nieuws/11637/Surinaamse_Orchideeen_en_Sierteelt_Vereniging_SOSV_wil_import_bloeimen_ontmoedigen.html
- https://www.researchgate.net/publication/336604199_2_Global_Orchid_Industry
- <https://kwekerijennederland.nl/nederlandseplant.html>
- <https://www.bostonmagazine.com/travel/indoor-garden-greenhouse-guide>
- <https://www.cntraveler.com/galleries/2014-11-12/8-beautiful-indoor-gardens-that-will-keep-you-warm-all-winter>
- http://www.toekie-world.be/ORCHID/NL/VERMEERDEREN_ORCHIDS-NL.html
- www.orchidsinfo.eu
- www.orchideeën.net
- www.orchideeenhoeve.nl
- www.orchidee-gooi.nl
- <https://portals.iucn.org/library/sites/library/files/documents/1996-024.pdf> (orchid conservation plan)
- <http://www.toskar.org/wp-content/uploads/2013/03/Orchidpropagationfromflasks.pdf> (prachtige presentatie over vermeerdering)
- https://stud.epsilon.slu.se/12879/1/rannback_l_171121.pdf (bachelor project over vermeerdering)
- <https://orchidee-gooi.nl/wp-content/uploads/2018/02/Orchidee%C3%ABn-werkstuk-Liam.pdf>
- <https://staugorchidsociety.org/PDF/VegetativeReproductionofOrchidbySueBottom.pdf>
- <https://www.canr.msu.edu/uploads/resources/pdfs/propagatingorchids.pdf>
- <https://ucanr.edu/sites/mglaketahoe/files/319794.pdf>
- <https://bananza567.wixsite.com/hort202/orchid-propagation>
- https://www.orchidsinfo.eu/bluecms/uploads/ckeditor_files/files/Care/180524_Carefile_UK3_Interactive%20zonder%20EUlogo.pdf
- https://escholarship.org/content/qt66z8r5sb/qt66z8r5sb_noSplash_cd29d992b8f8ffd5ced58882f485596d.pdf (wetenschappelijk artikel over de geschiedenis van vermeerdering van orchideeën)
- <http://orchideerotterdam.nl/img/ebook/About%20Orchids%20by%20Frederick%20Boyle.pdf>
- Helaas heeft de Surinaamse Orchideeën en Sierteelt Vereniging (SOSV) en de bloementuin geen eigen website. Dit moeten we asap realiseren in het belang van marketing, verkoop en economische ontwikkeling.
- <https://www.aos.org/orchids/additional-resources/culture-specific.aspx> (deze website heeft alles wat je maar wilt weten over orchideeën)
 - <https://www.aos.org/orchids/additional-resources/phalaenopsis-are-easy-to-grow.aspx>
 - <https://www.aos.org/orchids/orchid-pests-diseases.aspx>
- <https://www.dragon1.com/downloads/dragon1-ondernemerschap.pdf>
- <https://www.discover-suriname.com>
- <https://www.discover-suriname.com/downloads/projectplan-sopropo-greenhouse-zanderij.pdf>

